

報道関係者各位

2021年8月24日

株式会社ラクーンフィナンシャル

先行きが読めない時代に BtoB 取引の不安を解消！
業界初の定額制オンライン完結型売掛保証「URIHO」
サービス開始から5周年

株式会社ラクーンフィナンシャル（本社：東京都中央区、代表取締役社長：秋山 祐二、以下 ラクーンフィナンシャル）の運営するオンライン完結型売掛保証サービス「URIHO（ウリホ）」は、2016年のサービス開始から5周年を迎えました。



■売掛保証とは

企業間取引において、どんなに長い付き合いのある取引先でも、規模の大きな企業であっても、売掛金が期日通りに100%入金されるとは限りません。売掛保証は取引先の倒産や資金繰りの悪化などによって「売掛金が入ってこない」という事態に備えて保証をかけておき、万が一の場合には保証会社が代わりに未入金分をお支払いするサービスです。こうした売掛保証を完全オンラインで提供しているサービスが「URIHO」です。



■コロナ禍における中小企業の実情

政府による支援策の一環である持続化給付金制度では、約 424 万件の中小企業・個人事業主に対して約 5.5 兆円が支給されました。各種支援制度によって企業の倒産件数は抑制されている状況ですが、新型コロナウイルスの関連倒産は毎月 100 件超で推移し、7 月は前年同月比 40.8%増の 138 件となっています*。

依然として先行きが読めない不安感が広がるなか、取引先の「予兆のない」急な倒産や経営状況の悪化による未入金リスクはどの企業も直面する可能性があります。企業間取引をするにあたり、リスクに事前に備えておこうという考え方が広がってきています。

*：東京商工リサーチ「全国企業倒産状況」

<https://www.tsr-net.co.jp/news/status/monthly/202107.html>

■URIHO 業界初の 4 つのポイント

URIHO		従来 of 売掛保証
1	手続き全般がネットで完結し 簡単かつスピーディ	申し込みに必要な書類が煩雑で 契約までに時間がかかる
2	定額制（サブスクリプション）なので シンプルでわかりやすい	A 社〇%、B 社〇%など保証先の状況や 時期によって変動する料率型で複雑
3	月額 9,800 円～のリーズナブルな料金	導入するためのコストが高い
4	支払い遅延による未入金も保証の対象	倒産した時だけ保証の対象

■URIHO の強み

ラクーンフィナンシャルは URIHO の開始以前より長年保証サービスを提供しており、累計 12 万社以上の保証引き受け実績があります。手続きが簡単なオンラインでのサービスでありながら質の高いリスク管理が可能です。

また、ラクーングループ全体では「企業活動を効率化して便利にする」という経営理念を掲げ、さまざまなサービスを展開しています。国内メーカーと小売業などの事業者がワンストップで取引できる EC サイト「スーパーデリバリー」は、22 万社以上の中小企業にサービスを提供しています。問屋 DX の先駆けとして約 20 年に渡り蓄積してきた EC のノウハウや経験が、URIHO のビジネスモデルにもつながっています。

さらに、ラクーングループは創業当初よりすべてのサービスを内製で開発・管理しており、運用も自社内で行っています。課題点やお客様からの声を現場で拾い上げ、改善を繰り返してきた実績が大きな強みとなっています。

■ 今後について

5周年を迎えた URIHO は、今後ますます多くの企業にご利用いただくサービスとなる未来を見据え、これまでの保証ノウハウや複数のサービスを展開しているグループであるからこそその強みを活かし、顧客満足度の高いサービスを目指します。今後も進化を続け、よりお客様にとって便利なサービスとなるよう努めてまいります。

■ 2021年3月 TVCM 初放映

▼ CM 動画

「悪い知らせ」篇 <https://youtu.be/68js3jP-o7I>

「ドキュメンタリー」篇 <https://youtu.be/YE1q6mhowbc>

「督促から解放」篇 <https://youtu.be/ymMWLWkr9m8>



■ 受賞歴

- ・ Ruby Biz グランプリ 2017 「Fintech 賞」
- ・ 日本サブスクリプションビジネス大賞 2019 「優秀賞」
- ・ フィンテックアワード 2019 「テクノロジーアワード」



■ 参照

株式会社ラクーンフィナンシャル <https://financial.raccoon.ne.jp>

企業間取引においてインフラサービスを展開する株式会社ラクーンホールディングスの 100% 子会社で、「決済」と「保証」の 2 つの金融事業を担っています。決済事業では BtoB 掛売り決済サービス「Paid」を提供。また保証事業として、取引先の遅延や倒産による売掛金の未回収を

解決する「T&G 売掛保証」、業界初の定額制オンライン完結型の売掛保証「URIHO」を提供しています。金融のノウハウと技術開発力を強みに、AI を使った独自の審査スキームを開発し、中小企業や個人事業主も含めて年間約 10 万件の審査を行っています。請求業務の効率化や資金繰りの改善を支援し、企業の取引拡大に貢献しています。

URIHO <https://uriho.jp>

“業界初”のオンライン完結型売掛保証サービス。取引先の経営状況の悪化や倒産等に備えて保証をかけ、万が一未入金が発生した場合は URIHO が代わりに支払います。従来複雑な手続きが必要で導入コストが高かった保証のイメージを払拭し、業界で初めて申込みから与信審査、保証の請求まで手続きをネットで完結可能にしました。2016 年サービス開始。月額料金は 9,800 円、29,800 円、99,800 円の 3 種類。*各プランごとに保証額の上限が設定されています。その枠の中であれば何社でも保証が可能です。



ra((oon 株式会社ラクーンフィナンシャル
FINANCIAL

代表者：代表取締役社長 秋山 祐二
所在地：東京都中央区日本橋蛸殻町 1 丁目 14 番 14 号
設立：2010 年 10 月
資本金：490,000 千円
株主：株式会社ラクーンホールディングス 100%
東京証券取引所市場第一部上場 証券コード 3031
U R L : <https://financial.raccoon.ne.jp>

本件に関する問合せ先

株式会社ラクーンホールディングス
広報担当 矢次・大久保
MAIL : pr@raccoon.ne.jp

サービスに関する問合せ先

営業部 諏訪部
TEL : 03-6661-0404